شرکت توسعه بازاریابی و فروش اوج
(شناسه ملی: ۱۰۳۲۰۱۹۲۹۴۵)
(شماره ثبت: ۳۷۰۱۳۴)

تاریخ : --/۰۱/۱۳۹۳
شماره : ۲۲۱۳/۹۳۱
پیوست:.....

سمینار یکروزه

مدیر عامل ، مدیر منابع انسانی ، رئیس آموزش ملاحظه فرمایند :

"مهارتهای ارتباطی در فروش"

۳ اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۳ – تهران

سخنران: دکتر محمد مشکی پروری

محور های سمینار :

- **تعریف ارتباطات و اهمیت آن در فروش**
- **ناتوانی فروشنده در برقراری ارتباط و پیامد های آن**
- **روش های برقراری ارتباط با مشتری**
- **عوامل موثر در ارتباطات**
- **ارتباطات غیر کلامی (** Body language **) در بازاریابی و فروش موفق**
- **موانع ارتباط موثر در هزاره سوم**
- **مهارتهای ارتباطی موثر در فروش**
- **پخش فیلم**

مدارک مورد نیاز :

- ارسال نامه یا دریافت و تکمیل فرم ثبت نام و واریز هزینه شرکت در سمینار به ازای هر نفر مبلغ **۲،۱۰۰،۰۰۰ ریال** به حساب شماره (۰۳۰۱۵۳۰۹۶۷۰۰۹) با شماره کارت (۶۰۳۷۹۹۱۴۵۱۹۹۵۰۴۱) و شماره شبا (**IR** ۷۵۰۱۷۰۰۰۰۰۰۰۳۰۱۵۳۰۹۶۷۰۰۹) بانک ملی بنام خانم فرحناز مرادی نژاد اقدم و ارسال تصویر فیش واریزی و فرم ثبت نام **قبل از برگزاری سمینار.**
- برگزاری این دوره آموزشی در محل سازمان ها و شرکت ها (تهران و کلیه شهرستان ها) امکان پذیر می باشد.
- در پایان دوره به شرکت کنندگان گواهینامه آموزشی حضور در دوره اهداء می گردد.

لیدوش

مدیر آموزش و برنامه ریزی

آدرس دفتر مرکزی: کرج – ۴۵ متری گلشهر – مجتمع تجاری و اداری گلشهر – طبقه دوم– واحد ۳ –
شرکت توسعه بازاریابی و فروش اوج تلفن: ۳۵۳۱۱۱۶– ۰۲۶۳ فاکس: ۳۵۰۸۷۸۷ – ۰۲۶۳
تلفن همراه: ۷۳۱۲۷۳۷ – ۰۹۳۰ (آقای عامری) www.oujacademy.ir